



 Configit®

 Sybit



# Der Konkurrenz einen Schritt voraus

Angebote mit Configit Quote for **SAP**

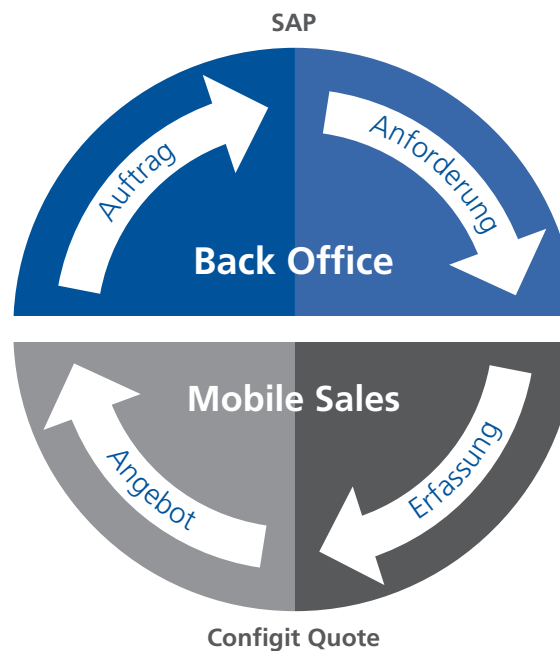


Holen Sie mehr aus Ihrem SAP-System heraus: Mit Configit Quote einfach und schnell zu fehlerfreien Verkaufsangeboten.

# Das Angebotswerkzeug für komplexe Produkte und Dienstleistungen

Kurze Reaktionszeiten, präzises Produktwissen, technisch einwandfreie Angebote und Bestellungen sowie aktuelle Informationen zu Preisen und Lieferzeiten tragen entscheidend zu einer erfolgreichen Auftragsabwicklung bei.

Configit Quote wurde für Fertigungsunternehmen, die den SAP Variant Configurator (SAP VC) einsetzen, entwickelt und gibt Vertriebsprofis die Möglichkeit, offline auf Daten



\* Verglichen mit dem Durchschnitt, ist bei Branchenführern die Wahrscheinlichkeit, dass sie integrierte Verkaufs- und Produktkonfiguratoren einsetzen, mehr als 3.3-mal höher.

Quelle: Tailoring Products to Customer Preferences – Configuring Profits to Order, März 2008, Aberdeen Group

und Funktionalitäten aus dem SAP System zuzugreifen bzw. offline erstellte Angebote im SAP ERP System anzulegen. Dabei sind sie in der Lage gemeinsam mit dem Kunden vor Ort ein Produkt zu konfigurieren, so als würden sie direkt mit dem SAP VC arbeiten. Preis- und Produktangaben sind dank der automatischen Synchronisation zwischen Notebook und SAP-Basis stets aktuell. Die Benutzeroberfläche des Offline-Angebotskonfigurators ist durch die Anlehnung an gängige Office-Anwendungen intuitiv bedienbar.

Gerade beim Vertrieb komplexer Produkte und Leistungen verschafft ein durchgängig integriertes Angebotswesen Wettbewerbsvorteile.\* Mit Configit Quote bereiten Sie fehlerhaften technischen Spezifikationen, unnötig langen Verkaufsprozessen und kostspieligen Fehlbestellungen ein Ende.

Sales Tools, die nicht mit dem SAP System verbunden sind und somit keinen Zugriff auf die im SAP VC hinterlegte Produktlogik erlauben, machen es dem Vertriebsaußendienst nahezu unmöglich, das volle Leistungsvermögen Ihres Unternehmens zur Geltung zu bringen bzw. Plausibilitätsprüfungen und die Preisfindung vor Ort durchzuführen. Häufig müssen sich Außendienstmitarbeiter zudem mit den Kollegen aus dem Innendienst bzw. mit Produktingenieuren und Konstrukteuren abstimmen. Das zieht den Verkaufsprozess in die Länge und birgt die Gefahr von fehlerhaften Angaben oder Missverständnissen, die dann zu Fehlbestellungen führen. Configit Quote revolutioniert Ihr Angebotswesen!

## **Configit Quote kombiniert die Power von SAP mit dem Bedienkomfort gängiger Office-Anwendungen**

Häufig wird die SAP Variantenkonfiguration nur in speziellen Abteilungen eingesetzt. Da unter anderem die Bedienbarkeit des SAP GUI nicht den Bedürfnissen von Anwendern aus dem Vertrieb entspricht, ist es unrentabel, den Einsatz des SAP VC auf andere Bereiche auszudehnen. Configit Quote schlägt hier eine Brücke: Das Tool stellt Ihnen die Daten aus dem SAP Variantenkonfigurator über eine Benutzeroberfläche zur Verfügung, die stark an gängige Office-Anwendungen angelehnt ist und sich somit intuitiv bedienen lässt.

# Fünf gute Gründe für Configit Quote

## Ein integriertes Angebotswesen schafft Wettbewerbsvorteile

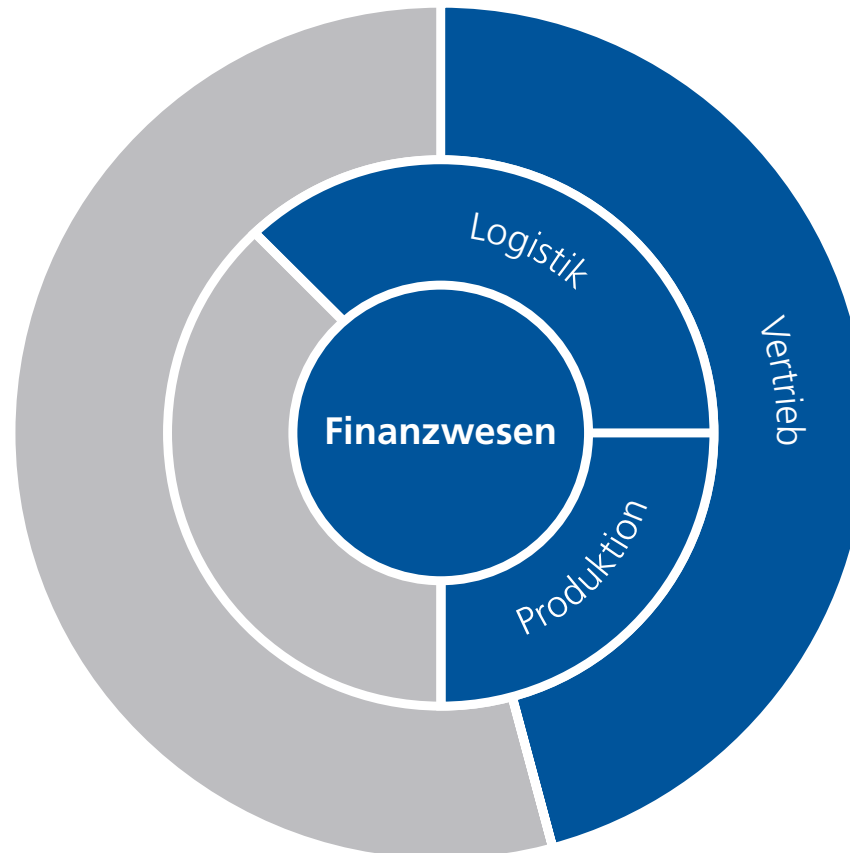
Ein effizient arbeitender Außendienst, der Ihre konfigurierbaren Produkte schnell, korrekt und vor allem bedarfsgerecht anbietet, ist ein entscheidender Erfolgsfaktor im globalen Wettbewerb.

## Erhöhen Sie die Performance Ihres Außendienstes

Vertriebsprofis sind unabhängiger, wenn sie den SAP VC vor Ort beim Kunden einsetzen und somit kundenspezifische Anforderungen direkt aufnehmen können. Eine einfache und speziell für den Sales-Bereich ausgelegte Angebotssoftware wie Configit Quote ermöglicht den mobilen Zugang zu Beziehungswissen und Preisstrukturen. Plausibilitätsprüfungen können selbstständig durchgeführt werden; das Ergebnis ist ein beschleunigter, effizienter und einheitlicher Angebotsprozess sowie eine deutliche Reduktion von Fehlern, vergessenen Merkmalen und unnötigen Wiederholungen.

## Durchgängig integriertes Angebotswesen ohne Medienbruch

Mit Configit Quote können Angebote jederzeit und überall erfasst und an das SAP-System übertragen werden. Ihr neues Vertriebswerkzeug unterstützt ohne Medienbruch alle Phasen des Angebotsprozesses von der Angebotsanfrage bis hin zur automatischen Erstellung des Angebotes sowie die Umwandlung in eine Bestellung – und sorgt für eine einheitliche Übergabe vom Vertrieb an die Produktion.



Configit Quote erweitert den Anwendungsbereich Ihres SAP-Systems: Ihr Außendienst ist in der Lage, den SAP Variant Configurator (SAP VC) offline über eine Oberfläche, die an gängige Office-Anwendungen angelehnt ist, einzusetzen und somit intuitiv und schnell Angebote aus SAP erstellen zu können.

Das gibt Ihrem Außendienst die Freiheit, sich auf seine Kernaufgaben zu konzentrieren, ohne sich um technische Fehler im Angebot sorgen zu müssen. Da über Configit Quote jederzeit auf wichtige Produktinformationen zugegriffen werden kann, erstellen Vertriebsprofis ihre Angebote im Handumdrehen.

#### **Gewinnerhöhung durch Senkung der Angebotskosten und bessere Abschlussraten**

Die Angebotserstellung wird mit Configit Quote deutlich schneller und die Anzahl von involvierten Personen und Aufgaben signifikant kleiner. Das bedeutet kürzere Verkaufszyklen und bessere Abschlussraten, denn die Angebote können direkt auf die Produktionsfähigkeit Ihres Unternehmens abgestimmt werden. Durch den direkten Zugriff auf die Daten aus SAP VC können Sie mit einer Verringerung fehlerhafter Konfigurationen, somit einer verkürzten Auftragsdurchlaufzeit und damit letztendlich auch einer Erhöhung Ihres Gewinns rechnen.

#### **Erweitert und ergänzt im Handumdrehen den Anwendungsbereich Ihres SAP Systems**

Durch die nahtlose SAP Integration und die Bereitstellung einer alternativen Benutzeroberfläche erreichen Sie mehr Anwender als zuvor und erhöhen somit den ROI Ihres SAP-Systems.

Configit ist Mitglied des SAP PartnerEdge Programms und Configit Quote eine von SAP zertifizierte Anwendung. Configit Quote stellt damit eine sichere Erweiterung dar, die Ihr bestehendes SAP-System nicht verändert. Einfach zu installieren, mit einer intuitiv bedienbaren, optisch ansprechenden Benutzeroberfläche garantiert Ihnen Configit Quote eine schnelle Anwenderakzeptanz und niedrige Schulungskosten.



Für Vertriebsprofis entwickelt!

## Aus der Praxis:

„Die Einführung neuer, komplexer Produkte mit einer großen Menge an Varianten machte es uns unmöglich, Papierkataloge zu erstellen und zu pflegen. Für unseren Außendienst brauchten wir also einen leistungsfähigen, einfach zu bedienenden Angebotskonfigurator, der den bestehenden SAP Anwendungsprozess nicht unterbricht. Configit Quote stellte sich als die ideale Lösung heraus, da die Anwendung sehr benutzerfreundlich ist und ein modernes Look & Feel mitbringt. Am meisten beeindruckte uns die Möglichkeit, den SAP VC systemunabhängig nutzen und Angebote wieder in das SAP System zurückspielen zu können. Configit Quote sorgt für konsistente Daten, ohne unsere bestehenden Geschäftsprozesse zu berühren. Wir haben heute viel kürzere Verkaufszyklen und konnten einen bemerkenswerten Rückgang fehlerhafter Konfigurationen verzeichnen.“

Robert Isler, CIO, Netstal



Variantenbeschreibungen, Regeln  
und Preise direkt aus SAP verwenden.

# Alle Daten stets aktuell und griffbereit

## Angebotserstellung

- WYSIWYG-Frontend
- Variantenbeschreibungen, Regeln und Preise sind stets aktuell
- Angebotserstellung im Team möglich
- Geführte Angebotserstellung
- Verwendung mehrerer Preislisten möglich
- Unterstützung von Engineer-to-Order-Angeboten
- Rabatte und Preisanpassungen möglich
- Erläuterung von SAP VC Modellen mit Bildern, Regeln etc.

## SAP

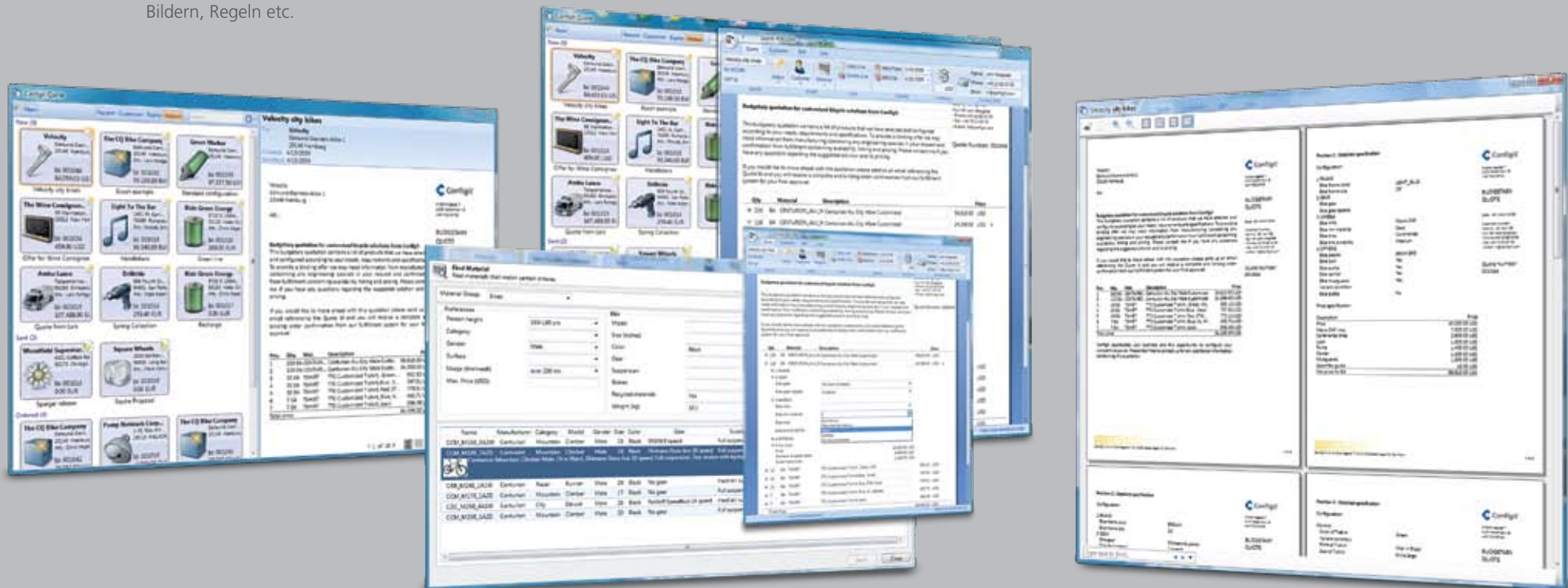
- Automatische Online-Synchronisation mit SAP
- Verwendung von SAP-Daten ohne doppelte Datenpflege
- Angebote werden direkt in SAP erstellt
- Verwendung von Funktionalität und Daten des SAP VC
- Fehlerbeseitigung und Testen von SAP VC Produktmodellen

## Implementierung

- Sofort einsetzbar und in das SAP System integrierbar
- Erstinstallation innerhalb eines Tages möglich
- Kurze Schulungszeiten und schnelle Anwenderakzeptanz

## Anwendernutzen

- Benutzeroberfläche an gängige Office-Anwendungen angelehnt
- Kann offline und somit mobil eingesetzt werden
- Minimale Dateneingabe zur Angebotserstellung notwendig





**SAP® Certified**  
Integration via Enterprise Services

### **Configit Quote ist eine Entwicklung von Configit A/S aus Dänemark**

Das Unternehmen ist SAP Software Solution Partner. Mit Hauptsitz in Kopenhagen und einer Niederlassung in Palo Alto verzeichnet Configit mehr als 10.000 Anwender in mehr als 50 Ländern. Die der Anwendung zugrunde liegende Technologie basiert auf mehr als zehn Jahren Forschung im Bereich formaler Verifikation und Constraint-Solving.

**Kundenreferenzen:** u.a. Grundfos, Netstal, Vestas, Schneider Electric Power Drives, LEGO, Psion, Novenco, Wirsbo, Lindab, Skako, Comessa, DHI Water & Environment, Dantherm Filtration, Arla Plast, SCAM Trucks, B&G Fencing, Winnie Paper, Danfoss, Logica und CCI Europe.

**Als Vertriebs- und Implementierungspartner für den deutschsprachigen Markt stehen wir Ihnen gerne mit weiteren Informationen und individueller Beratung zur Seite.**

**Kontaktieren Sie uns:**

Sybit GmbH  
Sankt-Johannis-Str. 1-5  
78315 Radolfzell, Germany  
Tel.: +49 (77 32) 95 08-118  
Fax: +49 (77 32) 95 08-111  
sales@sybit.de

